

Jura oder Fingerspitzengefühl? Erfolgreich in Verhandlungen.

Online-Workshop
23. November 2021
10.00 – 18.00 Uhr

Gewinnen Sie einen Einblick in eine internationale Wirtschaftskanzlei, lernen Sie im Rahmen interaktiver Verhandlungssimulationen die interessanten Aufgaben und Herausforderungen von Wirtschaftsanzwält*innen kennen und sprechen Sie mit Berufseinsteiger*innen sowie erfahrenen Anwält*innen.

Unsere Themen:

- Vortrag: Verhandlungsbasics für Jurist*innen
- Quick Challenge: Drei Verhandlungssimulationen
- Vortrag: Nonverbale Kommunikation in Verhandlungen
- The Final Deal - Verhandlungssimulation
- War Story – Erfahrungsbericht von Simmons & Simmons
- Karriere-Speed-Dating

Verpflegung

Mit einem Lieferservice-Gutschein von uns können Sie sich ganz unkompliziert ein leckeres Mittagessen direkt nach Hause bestellen.

Zielgruppe des Workshops

Fortgeschrittene Student*innen, Referendar*innen und Rechtsanwält*innen.

Interesse geweckt?

Wenn Sie überdurchschnittliche Rechts- und Englischkenntnisse sowie Interesse für wirtschaftliche Zusammenhänge mitbringen, dann bewerben Sie sich bei uns über unser [Bewerbungsformular](#) bis zum 2. November 2021. Nach Eingang Ihrer Bewerbung setzen wir uns kurzfristig mit Ihnen in Verbindung.

Sie haben noch Fragen? Sprechen Sie uns an!

Isabel Tanner

Junior Human Resources Generalist

E jobs@simmons-simmons.com

T +49 89-20807763-0

Weitere Infos finden Sie auf unserer [Karriere-Website](#)

Teilnehmerstimmen zu unseren bisherigen Workshops:

„klare Darstellung und Einführung in bisher unbekannte Bereiche“

„viel Interesse an den Bewerbern selbst“

„gute Einbindung der Teilnehmer“

„die Fragen an das Publikum und die Gelegenheit zu Rückfragen waren sehr gut“

„die Referenten haben Interesse an den jeweiligen Gebieten wecken können“

„alle waren sehr offen“

„schöne Kombination aus Lernen und Anwenden neuer Materie“

„großartige Betreuung während der Vertragsvorbereitung und der Verhandlungssimulation“